

Représentants aux ventes recherchés

Ventes | Développement | Service à la clientèle

Type d'emploi : Temps plein - 37,5 h par semaine

Début d'emploi : Maintenant

Salaire : À discuter/selon expérience

REPRÉSENTATION LA REP

Contexte : La Rep est la première agence québécoise à se spécialiser et à faire rayonner les producteurs de nos régions, qui font de l'offre à boire locale une expertise reconnue mondialement. La Rep est fière de travailler de pair avec ses partenaires: notre société d'état à tous, la SAQ, mais aussi nos incroyables bars et restaurants.

La Rep est née d'un désir d'autosuffisance et d'abondance: de pouvoir boire « toutes les choses » d'ici, sans faire de compromis. Une boisson pour chaque moment. Distillerie, cidrerie, brasserie artisanale, vignoble, nos producteurs n'ont rien à envier à nos voisins.

On a tout ce qu'il faut à proximité.

Par nos actions, nous encourageons la collaboration avec les entreprises et les gens d'ici. Nous croyons en l'importance de l'achat local, mais aussi à l'accessibilité à ses produits. Nous recherchons des retombées positives tant économiques qu'environnementales.

DESCRIPTION DU POSTE:

En pleine croissance, La Rep est à la recherche de Représentants des ventes dynamiques et engagés pour continuer de faire rayonner leurs clients à l'échelle de la province du Québec.

PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

Promouvoir et vendre les produits de nos clients à la SAQ et en restauration;
Visiter régulièrement ses clients et être à leur écoute;
Identifier la clientèle potentielle et développer de nouveaux points de ventes;
Demeurer à l'affût des nouveaux produits de l'entreprise;
Faire connaître et appliquer les promotions aux clients concernés;
Assister activement aux réunions téléphoniques hebdomadaires;
Collaborer avec le directeur des ventes;
Effectuer une veille de la concurrence;
Toutes autres tâches connexes.

PROFIL RECHERCHÉ

Aptitudes développées pour la vente et la négociation;
Excellente capacité à communiquer;
Habilités marquées pour les relations interpersonnelles et le travail d'équipe;
Bonne capacité d'apprentissage de nouvelles applications web;
Excellent sens de l'organisation et d'autonomie;
Excellente loyauté et sens de l'engagement envers l'entreprise;
Capacité à travailler avec une certaine pression et dans un environnement en constante évolution.

EXIGENCES DU POSTE:

Intérêt envers le monde des spiritueux et du vin
Bilinguisme (parlé et écrit)
Expérience en ventes et service à la clientèle
Permis de conduire valide et possession d'une voiture en bon état;
Être basé stratégiquement dans la province de Québec.

CONDITIONS D'EMPLOI ET AUTRES AVANTAGES :

Cellulaire
Kilométrage
Compte de dépenses
Ambiance de travail accueillante et décontractée

www.larep.ca
514-291-5005
gestion@larep.ca

